



Software company

Address: Sofia, Bulgaria, Mladost-4, bl. 481, apt. 41

Tel: +359 878 223 860

Email: office@vladster.net

<https://vladster.net>

ДОГОВОР

ЗА ДИСТРИБУЦИЯ НА СОФТУЕРНИ ПРОДУКТИ

Днес, _____:

1. „Владстер“ ЕООД, с ЕИК: 200222992, със седалище и адрес на управление: град София, ж-к Младост 4, бл. 481, ап. 41, представлявано от управителя Владимир Иванов Димитров, от една страна като „Производител“
и

2. Фирма _____,
учредена съгласно законите на _____, вписана в Търговския регистър на Агенция по вписванията с ЕИК: _____, със седалище и адрес на управление: _____, представлявана от _____ гражданин, ЕГН: _____, от друга страна като „Дистрибутор“,

СЕ СПОРАЗУМЯХА ЗА СЛЕДНОТО:

I. ПРЕДМЕТ

1. Производителят продава софтуерни продукти на Дистрибутора срещу заплащане на определена цена, които последният има право да инсталира на компютърни системи, при условията на настоящия договор.

II. ЛИЦЕНЗИИ И ЦЕНИ

2. Производителят се задължава да осигури лицензии за софтуерните продукти /пакети/, като лицензиите ще са на разположение на уебсайта на Производителя **incocloud.com** в срок до 5 работни дни от

Дистрибутор (distributor):
pg. 1 *подпис (sign)*

AGREEMENT

FOR DISTRIBUTION OF SOFTWARE PRODUCTS

Today, _____:

1. Vladster Ltd., UIC: 200222992, represented by: Vladimir Ivanov Dimitrov - CEO, with registered address and seat in: Mladost-4, block 481, apt. 41, Sofia, Bulgaria (the “Manufacturer”),

and

2. _____ –
company founded according to the laws of _____/country/,
registered in the trade registries under
№ _____, with address:

represented by:(name) _____

(the “Distributor”),

THE PARTIES AGREE AS FOLLOWS:

I. SUBJECT

1. The Manufacturer sells software products to the Distributor against payment, who has the right to install them on computer systems, under this Agreement.

II. LICENSES AND PRICING

2. The Manufacturer shall provide licenses for the software products /packages/ which licenses become available from the Manufacturer's website **incocloud.com** within 5 working days after receiving the price of the software product

Производител (manufacturer):
подпис (sign)

получаване на продажната цена за софтуерния продукт /пакет/ с включен ДДС / в случай, че е дължим/.

3. Производителят може да промени цените на предоставяните продукти, с едноседмично уведомление без да носи каквато и да е отговорност преди приемане на поръчката. Поръчката се счита приета при получаване от Производителя на пълното плащане на поръчката.

4. Производителят има право по всяко време да отстрани от или да добави в списъка на лицензираните продукти, които са предвидени за препродажба от Дистрибутора поначало или са предназначени от Производителя за препродажба по друго време, при промени на конфигурацията на продуктите на компанията и други предложения, за което предврително да изпрати известие на Дистрибутора.

5. Дистрибуторът декларира, че му е известно, и се задължава да потвърждава наличността на даден продукт на Производителя преди да предложи за продажба този продукт.

6. Всякакви отстъпки, които не са включени в ценовите листи, предлагани от Производителя за продукти, ще бъдат определяни на цена и с отстъпки по усмотрение единствено на Производителя.

7. Цените по договора не включват вече дължими или бъдещи данъци, тарифи, такси, мита и всякакви други разходи. Дистрибуторът се задължава да заплаща отделно всички данъци, тарифи, такси, мита и всякакви други разходи, дължими във връзка с дейността му и/или съгласно настоящия договор.

8. Производителят не дължи, при никакви условия, плащане на бъдещи данъци, тарифи, такси, мита и всякакви други разходи, които са свързани с дейността на Дистрибутора.

/package/ including VAT (if applicable).

3. Manufacturer may change its applicable pricing with a one week notice and without liability at any time prior to order acceptance. An order is accepted at the time the full order payment is received by the Manufacturer.

4. Manufacturer may at any time remove from or add to the list of Licensed Products available for resale by Distributor as provided or made available by Manufacturer from time to time, in conjunction with changes to its companywide product configurations and offerings, with advance notification to Distributor.

5. The Distributor acknowledges its responsibility to confirm the availability of any particular Product from Manufacturer before placing an order for such Product.

6. Any discounts provided by Manufacturer for products that are not part of any pricing will be subject to Manufacturer's pricing and discount guidelines and shall be established at Manufacturer's sole discretion.

7. Prices quoted pursuant to this Agreement do not include existing or future taxes, sales taxes, tariffs, fees, duties, or other levies that may be applicable to the Products sold under this Agreement. The Distributor shall pay in addition all taxes, tariffs, fees, duties, levies or other public levies imposed in connection with Distributor's activities and/or in connection with this Agreement.

8. Manufacturer shall under no circumstances be held responsible for any future taxes, sales taxes, tariffs, fees, duties, or other levies related to the operations of the Distributor.

Дистрибутор (distributor):
pg. 2
подпис (sign)

Производител (manufacturer):
.....
подпис (sign)

III. ФАКТУРИ И УСЛОВИЯ НА ПЛАЩАНЕ

9. Плащането се извършва при закупуване и е условие за активиране и получаване на софтуерен лиценз. Фактурата ще съдържа разходите във връзка с всяка доставка и всички други плащания, дължими от Дистрибутора. Дистрибуторът се задължава да плати всички данъци, тарифи, такси, мита и всякакви други разходи, които са установени или определени от съответния публичен орган, във връзка с дейността на Дистрибутора, както и съгласно настоящия договор.

10. В случай, че не е уговорено друго, Дистрибуторът ще заплаща за продуктите на Производителя в евро или лева, или друга валута, в срок до 5 (пет) дни от датата, на която Дистрибуторът е получил проформа фактура от Производителя.

11. По усмотрение на Производителя, Дистрибуторът може да плаща за продуктите по който и да е от следните начини: /i/ директна покупка и заплащане от сайтовете на Производителя [/vladster.net](http://vladster.net) и incocloud.com/ или /ii/ плащане чрез директен превод по банкова сметка на Производителя в изрично посочена от последния банка.

12. Банковите сметки на Производителя към момента на подписване на този договор са:

UniCredit Bulbank в BGN

IBAN: BG44UNCR70001506698241

BIC: UNCRBGSF

13. Производителят има изключителното право да определи по коя банкова сметка и по какъв начин следва да бъдат извършени плащанията.

IV. ДОСТАВКА

14. Доставката на продукти и кодове за лицензии се осъществява чрез изтегляне от

III. INVOICE AND PAYMENT TERMS.

9. Payment is required at the time of purchase for a software license to be activated and received. The invoice shall include all charges relating to that shipment as well as any other charges owed by Distributor. The Distributor shall pay all taxes, tariffs, fees, duties, or other charges that are levied or asserted by any public authority in connection with Distributor's activities and/or by reason of this Agreement.

10. Unless otherwise specified in an Order, Distributor shall pay for Manufacturer's Products in Euro (EUR) or Leva (BGN) or other currency in 5 (five) days from the date of Manufacturer's proforma invoice is received by the Distributor.

11. At Manufacturer's sole discretion, Distributor may pay Manufacturer for Manufacturer Products using any of the following methods: (i) direct purchase and payment from the Manufacturer's web sites (vladster.net and incocloud.com) or (ii) direct wire transfer payment to a Manufacturer bank account at a bank designated by Manufacturer.

12. The bank accounts available at the moment of signing this agreement are:

UniCredit Bulbank in BGN

IBAN: BG44UNCR70001506698241

BIC: UNCRBGSF

13. Manufacturer shall have the exclusive right to designate where and how such payments shall be made.

IV. DELIVERY

14. Delivery of products and license codes is through internet based download.

Дистрибутор (distributor):
pg. 3 *подпис (sign)*

Производител (manufacturer):
подпис (sign)

интернет.

V. ОБРАТНА ВРЪЗКА

15. Дистрибуторът се задължава незабавно да уведоми Производителя при настъпването на всяко обстоятелство, което е или може да се превърне в проблем в прилагането и/или получаването на софтуерни продукти /пакети/. Всяко искане, известие или друго съобщение, трябва да се отправи в писмена форма и ще се счита надлежно изпратено, ако бъде изпратено по електронна поща, препоръчана поща, по куриер, или факс. Производителят няма да бъде отговорен за проблем, за който не е надлежно уведомен съгласно условията на този член от договора.

VI. ОБЩ ПРЕГЛЕД НА ПРЕДОСТАВЯНИТЕ ПРОДУКТИ И УСЛУГИ

1. **IncoPOS** е приложение за управление на складово стопанство, която работи на операционни системи **Windows, Linux и Mac OS X**.

2. **IncoCloud** е синхронизираща услуга за архивиране, възстановяване и синхронизация в реално време на данни за работата на складовото стопанство между различни търговски обекти.

3. **IncoPOS за Андроид** е приложение за управление на търговски обекти, пригодено за устройства, използващи операционна система Android.

VII. ДИСТРИБУТОРСКИ ПРОГРАМИ

Дефиниции:

- Дистрибуторски портал е уебсайт, чрез който Дистрибуторите могат да управляват собствените си дистрибуторски профили.
- Кредитите са способи за закупуване на софтуерни лицензи. При получаване на кредити като комисион за продажба на продукти, стойността на един кредит е равна на едно евро.
- Дистрибуторските програми се възлагат автоматично на всеки Дистрибутор в началото

V. FEEDBACK

15. The Distributor shall forthwith notify the Manufacturer of any occurrence which is or might become a problem in the applying and/or receiving the software products /packages/. Any demand notice or other communication required to be given hereunder in writing and shall be sufficiently served if sent by e-mail, registered mail, courier or fax. The Manufacturer shall not be considered responsible for a problem if he is not informed as stipulated in this article of the contract.

VI. OVERVIEW OF THE PRODUCTS AND SERVICES

1. **IncoPOS** is a point of sale application and system currently built on **Windows, Linux and Mac OS X operating systems**.

2. **IncoCloud** is a synchronization service for real time backup, recovery of point of sale data and synchronization of point of sale data between multiple locations.

3. **IncoPOS for Android** is a point of sale application built for Android based devices.

VII. DISTRIBUTOR PROGRAMS

Definitions:

- Distributor Portal is a website where Distributors can manage their Distributor accounts.
- Credits are benefits used to redeem software licenses. When receiving credits as a commission for product sales the exchange rate is 1 credit for 1 euro.
- The distributor programs are automatically assigned to each Distributor in the beginning of

Дистрибутор (distributor):
pg. 4
подпис (sign)

Производител (manufacturer):
.....
подпис (sign)

на всяко тримесечие, в зависимост от изискванията, изпълнени през предходното тримесечие.

• Тримесечие е тримесечен период през годината. Четирите тримесечия са:

T1 1-ви януари – 31-ви март

T2 1-ви април до 30-ти юни

T3 1-ви юли до 30-ти септември

T4 1-ви октомври до 31-ви декември

Оторизираните Дистрибутори на Производителя са категоризирани в следните 6 /шест/ категории:

A) Регистриран Дистрибутор

Всеки **Регистриран Дистрибутор** трябва да отговаря на следните изисквания:

• Да е специалист по най-малко една от следните операционни системи: **Windows, Ubuntu Linux, macOS;**

• Да притежава съответния IT / мрежови опит за успешно инсталиране на всички компоненти на дадена система;

• Да попълни въпросника за партньори;

• Да поддържа добри отношения с клиентите си;

• Да осигурява директна поддръжка на място за клиентите си с или без заплащане според собствената си ценова политика;

• В случай че Дистрибуторът не отговаря на някои от гореспоменатите изисквания, същият ще бъде премахнат от дистрибуторската програма. Дистрибуторът може да кандидатства за нова регистрация в дистрибуторската програма стартирайки от ниво **Регистриран Дистрибутор**.

• Всеки Дистрибутор може да остане в категорията **Регистриран Дистрибутор** само за едно тримесечие или за 2 тримесечия, ако се е регистрирал през последния месец на тримесечието.

Всеки **Регистриран Дистрибутор**, който

each quarter, depending on the requirements fulfilled during the previous quarter.

• A quarter is a 3-month period of the year. The four quarters are:

Q1 January 1-st - March 31-st

Q2 April 1-st - June 30-th

Q3 July 1-st - September 30-th

Q4 October 1-st - December 31-st

Manufacturer Authorized Distributors are organized into the following six (6) tiers:

A) Registered Distributor

A **Registered Distributor** must meet the following requirements:

• Proficient with at least one of the following operating systems: **Windows, Ubuntu Linux, macOS;**

• Have the proper IT / Networking experience to successfully install all system components;

• Fill in the partner questionnaire form;

• Must maintain a positive relationship with his customers;

• Must provide frontline support on the spot for his customers with or without payment according to their own pricing policy;

• If any of the above requirements are not met all assigned clients will be removed and the Distributor will be removed from the registered distributor program. The Distributor can reapply for a distributor program starting at **Registered Distributor** level.

• Every distributor can stay a **Registered Distributor** for one quarter only or for two quarters if the Distributor signed up in the last month of a quarter.

A **Registered Distributor** who meets the

Дистрибутор (distributor):
pg. 5 *подпис (sign)*

Производител (manufacturer):
подпис (sign)

отговаря на гореспоменатите изисквания за **Регистриран Дистрибутор**, има следните привилегии:

- Възможността да стане **Бронзов Дистрибутор**, в случай че в течение на текущото тримесечие започне да отговаря на изискванията за **Бронзов Дистрибутор**;

- **10%** от продажбите в евро /по каталожна цена/, направени чрез използване на имейл адреса на Дистрибутора, се връщат във формата на кредити;

- **10%** от директните покупки в евро /по каталожна цена/, извършени от всеки клиент, на който Дистрибуторът първо е продал лиценз, се връщат във формата на кредит;

Б) Бронзов Дистрибутор

Всеки **Регистриран Дистрибутор** трябва да отговаря на следните изисквания, за да стане **Бронзов Дистрибутор**:

- Да отговаря на изискванията за **Регистриран Дистрибутор** в рамките на текущото тримесечие;

- Да натрупа **поне 30 кредита** в рамките на текущото тримесечие;

Всеки **Бронзов Дистрибутор** трябва да отговаря на следните изисквания, за да остане **Бронзов Дистрибутор**:

- Да натрупа **поне 60 кредита** в настоящото тримесечие;

Всеки **Бронзов Дистрибутор**, който отговаря на гореспоменатите изисквания за **Бронзов Дистрибутор**, има следните привилегии:

- **20%** от продажбите в евро /по каталожна цена/, направени чрез използване на имейл адреса на Дистрибутора, се връщат във формата на кредити;

- **20%** от директните покупки в евро /по каталожна цена/, извършени от всеки клиент, на който Дистрибуторът първо е продал лиценз, се връщат във формата на кредит;

requirements set forth for a **Registered Distributor** will receive the following benefits:

- The ability to become **Bronze Distributor** upon fulfilling the signup requirements for **Bronze Distributor** within the current quarter;

- **10%** of the sales in euro (catalog price) made using the Distributor email address, are sent back in the form of credits.

- **10%** of the direct purchases in euro (catalog price) made from each client the Distributor sold a license first are sent back in the form of credits.

В) Bronze Distributor

A **Registered Distributor** must meet the following requirements in order to become a **Bronze Distributor**:

- Meet all the requirements for **Registered Distributor** in the current quarter.

- Earn **at least 30 credits** in the current quarter;

A **Bronze Distributor** must meet the following requirements in order to stay a **Bronze Distributor**:

- Earn **at least 60 credits** in the current quarter.

A **Bronze Distributor** who meets the requirements set forth for a **Bronze Distributor** will receive the following benefits:

- **20%** of the sales in euro (catalog price) made using the Distributor email address are sent back in the form of credits;

- **20%** of the direct purchases in euro (catalog price) made from each client the Distributor sold a license first are sent back in the form of credits;

Дистрибутор (distributor):
pg. 6 *подпис (sign)*

Производител (manufacturer):
подпис (sign)

- Включване в списъците за **Бронзови Дистрибутори** на vladster.net

В) Сребърен Дистрибутор

Всеки **Бронзов Дистрибутор** или Дистрибутор с по-нисък ранг следва да отговаря на следните изисквания, за да стане **Сребърен Дистрибутор**:

- Да отговаря на изискванията за **Регистриран Дистрибутор** в рамките на текущото тримесечие;
- Да натрупа **поне 180 кредита** в рамките на текущото тримесечие.

Всеки **Сребърен Дистрибутор** трябва да отговаря на следните изисквания, за да остане **Сребърен Дистрибутор**:

- Да натрупа **поне 270 кредита** в настоящото тримесечие;

Всеки **Сребърен Дистрибутор**, който отговаря на гореспоменатите изисквания за **Сребърен Дистрибутор**, получава следните привилегии:

- **30%** от продажбите в евро /по каталожна цена/, направени чрез използване на имейл адреса на Дистрибутора се връщат във формата на кредити;
- **30%** от директните покупки в евро /по каталожна цена/, извършени от всеки клиент, на който Дистрибуторът първо е продал лиценз, се връщат във формата на кредити;
- Включване в списъците за **Сребърни Дистрибутори** на vladster.net

Д) Златен Дистрибутор

Всеки **Сребърен Дистрибутор** или Дистрибутор с по-нисък ранг трябва да отговаря на следните изисквания, за да стане **Златен Дистрибутор**:

- Да отговаря на изискванията за **Регистриран Дистрибутор** в текущото тримесечие;
- Да натрупа **поне 810 кредита** в

- Listing on vladster.net as a **Bronze Distributor**

С) Silver Distributor

A **Bronze Distributor** or a Distributor with a lower rank must meet the following requirements in order to become a **Silver Distributor**:

- Meet all the requirements for **Registered Distributor** in the current quarter;
- Earn **at least 180 credits** in the current quarter.

A **Silver Distributor** must meet the following requirements in order to stay a **Silver Distributor**:

- Earn **at least 270 credits** in the current quarter.

A **Silver Distributor** who meets the requirements set forth for a **Silver Distributor** will receive the following benefits:

- **30%** of the sales in euro (catalog price) made using the Distributor email address are sent back in the form of credits;
- **30%** of the direct purchases in euro (catalog price) made from each client the Distributor sold a license first are sent back in the form of credits;
- Listing on vladster.net as a **Silver Distributor**

Д) Gold Distributor

A **Silver Distributor** or a Distributor with a lower rank must meet the following requirements in order to become a **Gold Distributor**:

- Meet all the requirements for **Registered Distributor** in the current quarter;
- Earn **at least 810 credits** in the current

Дистрибутор (distributor):
pg. 7 *подпис (sign)*

Производител (manufacturer):
подпис (sign)

текущото тримесечие.

Всеки **Златен Дистрибутор** трябва да отговаря на следните изисквания, за да остане **Златен Дистрибутор**:

- Да натрупа **поне 1080 кредита** в текущото тримесечие;

Всеки **Златен Дистрибутор**, който отговаря на горепосочените изисквания за **Златен Дистрибутор**, получава следните привилегии:

- **40%** от продажбите в евро /по каталожна цена/, направени чрез използване на имейл адреса на Дистрибутора, се връщат във формата на кредити;
- **40%** от директните покупки в евро /по каталожна цена/, извършени от всеки клиент, на който **Дистрибуторът** първо е продал лиценз, се връщат във формата на кредити;
- **10%** от продажбите в евро /по каталожна цена/ извършени от всеки Дистрибутор, на който Дистрибуторът е продал лиценз в евро или от директна продажба на всеки клиент от всеки Дистрибутор, на който Дистрибуторът е продал първо лиценз, се връщат във формата на кредити
- Включване в списъците за **Златни Дистрибутори** на vladster.net;
- Кредитите могат да бъдат продадени на „Владстер“ ЕООД с **30% комисионна** / 1 кредит = 0.70 евро/

Е) Платинен Дистрибутор

Всеки **Златен дистрибутор** или Дистрибутор с по-нисък ранг трябва да отговаря на следните изисквания, за да стане **Платинен Дистрибутор**:

- Да отговаря на изискванията за **Регистриран Дистрибутор** в текущото тримесечие;
- Да натрупа **поне 3240 кредита** в текущото тримесечие.

Всеки **Платинен Дистрибутор** трябва да

quarter.

A **Gold Distributor** must meet the following requirements in order to stay a Gold Distributor:

- Earn **at least 1080 credits** in the current quarter.

A **Gold Distributor** who meets the requirements set forth for a **Gold Distributor** will receive the following benefits:

- **40%** of the sales in euro (catalog price) made using the Distributor email address, are sent back in the form of credits;
- **40%** of the direct purchases in euro (catalog price) made from each client the Distributor sold a license first are sent back in the form of credits;
- **10%** of the sales in euro (catalog price) made from each distributor, the Distributor sold a license first or from the direct purchases of the direct clients of each distributor, the Distributor sold a license first are sent back in the form of credits;
- Listing on vladster.net as a **Gold Distributor**;
- Credits can be sold to Vladster Ltd. with **30% commission** (1 credit = 0.70 €).

Е)Platinum Distributor

A **Gold Distributor** or a Distributor with a lower rank must meet the following requirements in order to become a **Platinum Distributor**:

- Meet all the requirements for **Registered Distributor** in the current quarter;
- Earn **at least 3240 credits** in the current quarter.

A **Platinum Distributor** must meet the following

Дистрибутор (distributor):
pg. 8 *подпис (sign)*

Производител (manufacturer):
подпис (sign)

отговаря на следните изисквания, за да остане **Платинен Дистрибутор**:

- Да натрупа **поне 3645 кредита** в текущото тримесечие;

Всеки **Платинен Дистрибутор**, който отговаря на гореспоменатите изисквания за **Платинен Дистрибутор**, получава следните привилегии:

- **45%** от продажбите в евро /по каталожна цена/, извършени чрез използване на имейл адреса на Дистрибутора се връщат във формата на кредити;
- **45%** от директните покупки в евро /по каталожна цена/, извършени от всеки клиент, на който Дистрибуторът първо е продал лиценз, се връщат във формата на кредит;
- **15%** от продажбите в евро /по каталожна цена/, извършени от всеки Дистрибутор, на който Дистрибуторът е продал лиценз в евро или от директна покупка на всеки клиент на всеки Дистрибутор, на който Дистрибуторът е продал първо лиценз, се връщат във формата на кредити;
- Включване в списъците за **Платинени Дистрибутори** на vladster.net;
- Кредитите могат да бъдат продадени на „Владстер“ ЕООД с **30% комисионна** / 1 кредит = 0.70 евро/

Ж) Диамантен Дистрибутор

Всеки **Платинен Дистрибутор** или **Дистрибутор** с по-нисък ранг трябва да отговаря на следните изисквания, за да стане **Диамантен Дистрибутор**:

- Да отговаря на изискванията за **Регистриран Дистрибутор** в текущото тримесечие;
- Да натрупа **поне 10935 кредита** в текущото тримесечие.

Всеки **Диамантен Дистрибутор** следва да отговаря на следните изисквания, за да остане **Диамантен Дистрибутор**:

Дистрибутор (distributor):
пг. 9 *подпис (sign)*

requirements in order to stay a **Platinum Distributor**:

- Earn **at least 3645 credits** in the current quarter.

A **Platinum Distributor** who meets the requirements set forth for a **Platinum Distributor** will receive the following benefits:

- **45%** of the sales in euro (catalog price) made using the Distributor email address, are sent back in the form of credits;
- **45%** of the direct purchases in euro (catalog price) made from each client the Distributor sold a license first are sent back in the form of credits;
- **15%** of the sales in euro (catalog price) made from each distributor, the Distributor sold a license first or from the direct purchases of the direct clients of each distributor, the Distributor sold a license first are sent back in the form of credits;
- Listing on vladster.net as a **Platinum Distributor**;
- Credits can be sold to Vladster Ltd. with **30% commission** (1 credit = 0.70 €).

F) Diamond Distributor

A **Platinum Distributor** or a Distributor with a lower rank must meet the following requirements in order to become a **Diamond Distributor**:

- Meet all the requirements for **Registered Distributor** in the current quarter;
- Earn **at least 10935 credits** in the current quarter.

A **Diamond Distributor** must meet the following requirements in order to stay a **Diamond Distributor**:

Производител (manufacturer):
подпис (sign)

- Да натрупа **поне 12150 кредита** в текущото тримесечие.

Всеки **Диамантен Дистрибутор**, който отговаря на гореспоменатите изисквания за **Диамантен Дистрибутор**, получава следните привилегии:

- **50%** от продажбите в евро /по каталожна цена/, извършени чрез използване на имейл адреса на Дистрибутора се връщат във формата на кредити;
- **50%** от директните покупки в евро /по каталожна цена/, извършени от всеки клиент, на който Дистрибуторът първо е продал лиценз, се връщат във формата на кредит;
- **20%** от продажбите в евро /по каталожна цена/ от всеки Дистрибутор, на който Дистрибуторът е продал лиценз в евро или от директна покупка на всеки клиента на всеки Дистрибутор, на който Дистрибуторът е продал първо лиценз, се връщат във формата на кредити;
- Включване в списъците за **Диамантени Дистрибутори** на vladster.net;
- Кредитите могат да бъдат продадени на „Владстер“ ЕООД с **30% комисионна** / 1 кредит = 0.70 евро/

VIII. ИЗИСКВАНИЯ НА ПРОДАЖБИТЕ

4. Всички Дистрибутори са задължени да отговарят най-малко на изискванията за **Бронзов Дистрибутор** в края на всяко тримесечие, за да останат в дистрибуторската програма. В противен случай отпадат от дистрибуторската програма. Производителят си запазва правото да променя изискванията на програмата си, като предварително изпраща уведомление към Дистрибутора поне три месеца преди влизане в сила на промяната.

IX. СПОРАЗУМЕНИЕ ЗА КРАЙНИЯ ПОТРЕБИТЕЛ

5. С подписването на настоящия договор Дистрибуторът заявява, че е съгласен и приема

- Earn **at least 12150 credits** in the current quarter.

A **Diamond Distributor** who meets the requirements set forth for a **Diamond Distributor** will receive the following benefits:

- **50%** of the sales in euro (catalog price) made using the Distributor email address, are sent back in the form of credits;
- **50%** of the direct purchases in euro (catalog price) made from each client the Distributor sold a license first are sent back in the form of credits;
- **20%** of the sales in euro (catalog price) made from each distributor, the Distributor sold a license first or from the direct purchases of the direct clients of each distributor, the Distributor sold a license first are sent back in the form of credits;
- Listing on vladster.net as a **Diamond Distributor**;
- Credits can be sold to Vladster Ltd. with **30% commission** (1 credit = 0.70 €).

VIII. SALES TARGETS

4. All Distributors are required to comply at minimum with the requirements for a **Bronze Distributor** at the end of each quarter to remain in the Distributor program. Failure to meet these minimum sales targets will result in immediate termination from the Distributor program. Manufacturer reserves the right to modify these sales targets by sending a notification to the Distributor at least three months before the changes get into effect.

IX. END USER AGREEMENT

5. By signing the Distributor Agreement, the Distributor also agrees to all guidelines and

Дистрибутор (distributor):
pg. 10 *подпис (sign)*

Производител (manufacturer):
подпис (sign)

всички ограничения и забрани, които се съдържат в Споразумението за крайния потребител.

X. МАРКИ/ИНСТРУКЦИИ ЗА УПОТРЕБА

6. Логото на продуктите на Производителя и свързаните с тези продукти логота („Логата“) могат да се използват единствено в съответствие с Инструкциите, посочени в настоящия договор и с оглед идентифициране на Производителя или неговите продукти и/или услуги.

7. Всяка друга употреба, която не е изрично посочена в договора, е абсолютно забранена без предварително писмено съгласие на Производителя.

8. Логотата могат да бъдат използвани от Дистрибутора единствено, за да се позове на Производителя и съответните му продукти: (i) в реклами, маркетингови материали, или уебсайт, от който е видна връзката на Дистрибутора с Производителя (например, когато съответният материал показва, че Дистрибуторът е упълномощен от Производителя във връзка с неговите продукти), или (ii) в сферата на уебсайт, реклама или маркетингов материал, които са посветени изключително на продажбите на продуктите на Производителя, и в този смисъл се прави връзка между лицензирания софтуер на Производителя с някое от Логата му.

9. Логата не могат да бъдат използвани на която и да е опаковка на продукт на Дистрибутора без предварително писмено одобрение от Производителя.

10. Логата не могат да бъдат използвани по какъвто и да е начин, който може да заблуди, че съответният материал не е свързан с Производителя, включително, но не само: стоки, услуги, уебсайтове, публикации, които са спонсорирани, одобрени, лицензирани или свързани по друг начин с Производителя.

restrictions contained in the End User Agreement for use of the software.

X. BRANDING/USAGE GUIDELINES

6. The Manufacturer's product logos and affiliated product logos ("Logos") may only be used pursuant to the guidelines set forth in this document to identify Manufacturer, or Manufacturer's products or services.

7. Any use that falls outside what is outlined herein is strictly prohibited without prior written consent from Manufacturer.

8. The Logos may be used by Distributors only to refer to Manufacturer and the affiliated products : (i) in advertising, marketing collateral, or a website that states the Distributors connection with Manufacturer (for example, the material states that the Distributor is an authorized distributor of Manufacturer's products), or (ii) in an area of a website, advertising, or marketing collateral exclusively dedicated to the sale of Manufacturer's products, and in such a manner that associates licensed Manufacturer's software with one of the Manufacturer's Logos.

9. The Logos may not be used on any Distributor's product casing or packaging without prior written consent from Manufacturer.

10. The Logos may not be used in any manner that might imply that any material not related to Manufacturer including but not limited to goods, services, websites, or publications are sponsored by, endorsed by, licensed by, or affiliated with Manufacturer.

Дистрибутор (distributor):
pg. 11
подпис (sign)

Производител (manufacturer):
.....
подпис (sign)

11. Логото не може да се показва като основна или характерна особеност на материали, които не са свързани с Производителя. Дистрибутор, който използва логата в съответствие с настоящите инструкции, следва също така да показва на видно място, собствено лого(а), търговско наименование, имена на продукти или друга марка.

12. Логото не може по никакъв начин да бъде имитирано или използвано като елемент от дизайн на друго лого.

13. Логото не може да бъде използвано за опетняване името, продуктите или услугите на Производителя.

14. Логото следва да бъде използвано, както е предоставено от Производителя без каквито и да е промени, включително, но не само, промени в цвета, пропорцията, дизайна, както и без отстраняване на думи, произведения на изкуството, или символи на търговската марка.

15. Логото не може да бъде анимирано, трансформирано или по какъвто и да е начин да бъде нарушена перспективата или визията му.

16. Логото следва да се използва самостоятелно, без да бъде комбинирано с други обекти, включително, но не само други лога, думи, графики, снимки, девизи, номера, елементи от дизайн или символи.

17. Логото не може да бъде инкорпорирано или използвано по какъвто и да е начин като част от или като подобно на друго име на компания, домейн, име на продукт или услуга, лого, търговско оформление, дизайн, девиз, или други търговски марки.

18. Логото не може да бъде показано с друг символ или икона (освен с регистрирания символ на марката); да се съдържа в квадрат, кръг, или друга форма, или да бъде комбинирано с друго име, лого, или икона, с

11. The Logo may not be displayed as a primary or prominent feature on any non Manufacturer related materials. Distributors that use the Logos pursuant to these guidelines must also display, in the primary and more prominent position, their own logo(s), business name, product names, or other branding.

12. The Logo may not be imitated or used as a design feature in any manner.

13. The Logo may not be used in a manner that would disparage Manufacturer or its products or services.

14. The Logo must be used as provided by Manufacturer without changes including, but not limited to changes in the color, proportion, or design, or removal of any words, artwork, or trademark symbols.

15. The Logo may not be animated, morphed, or otherwise distorted in perspective or appearance.

16. The Logo must stand alone and may not be combined with any other object, including but not limited to other logos, words, graphics, photos, slogans, numbers, design features, or symbols.

17. The Logo must not be incorporated or used in any manner as part of, or in close proximity to another company's name, domain name, product or service name, logo, trade dress, design, slogan, or other trademarks.

18. The Logo must never appear with any other symbol or icon (except the registered trademark symbol); contained within a box, circle, or other shape; or combined with any other name, logo, or icon to create a cobranded logo.

Дистрибутор (distributor):
pg. 12 *подпис (sign)*

Производител (manufacturer):
подпис (sign)

сътрудничество между дружество на Дистрибутора и това на Производителя, освен разрешението, Дистрибутора да разпространява автентични продукти на Производителя.

25. Да не се рекламират продуктите или услугите на Дистрибутора с имена на стоките или услугите му, които са близки до тези на Производителя и са предоставени от него за разпространение.

26. Да не се показва името на дружество на Дистрибутора или на негов продукт на по-видно място, отколкото се показват тези на Производителя.

27. Дистрибуторът се съгласява да рекламира продуктите на Производителя с имена и версии, посочени от Производителя.

28. Дистрибуторът се съгласява при поискване от Производителя незабавно да снабди последния с образци на готови продукти и рекламни материали, които съдържат търговската марка на Производителя, преди да ги употреби.

29. Дистрибуторът се съгласява да уведоми незабавно Производителя при каквито и да е нарушения на правото на търговска марка, произтичащо от употребата на продукти с наименование на Производителя.

XI. ПРЕКРЪТВАНЕ

30. Настоящият договор се прекратява по един от следните начини:

a) По взаимно съгласие на страните в писмена форма;

b) С писмено едномесечно предизвестие от всяка от страните;

c) На края на тримесечие, без предизвестие, в случай че Дистрибуторът не отговаря на изискванията за **Бронзов Дистрибутор**.

XII. ДОПЪЛНИТЕЛНИ РАЗПОРЕДБИ:

31. Договорът влиза в сила от датата на подписването му.

legally associated with Distributor's company, beyond his company's authorization to distribute authentic Manufacturer products.

25. To not market Distributor's products or services under names that are confusingly similar to the names of those Manufacturer products that a Distributor is licensed to distribute.

26. To not display Distributor's company or product name more prominently than any Manufacturer trademark on all materials.

27. Distributor agrees to market Manufacturer products under the name and version numbers identified by Manufacturer.

28. Distributor agrees that upon request from Manufacturer, Distributor will immediately supply Manufacturer with samples of finished product and marketing materials that contain any Manufacturer trademarks prior to shipping them.

29. Distributor agrees to immediately make Manufacturer aware of any trademark infringement actions that arise from Distributors use of the Manufacturer's product name.

XI. TERMINATION

30. The Agreement may be terminated by any of the following ways:

a) By mutual consent of the parties expressed in writing;

b) By one month notice on either side, expressed in writing;

c) At the end of a quarter without notice due to not complying with the minimal requirements for a **Bronze Distributor**.

XII. ADDITIONAL PROVISIONS:

31. The agreement shall become effective on the date on which it is executed.

Дистрибутор (distributor):
pg. 14
подпис (sign)

Производител (manufacturer):
.....
подпис (sign)

32. За всички неуредени в настоящия договор случаи ще се прилага българският закон за задълженията и договорите /ЗЗД/.

33. Страните безусловно се съгласяват, че всички спорове, дела и други производства, произтичащи или по някакъв начин свързани с този договор ще се разглеждат от компетентните съдилища в София, България и Дистрибуторът се съгласява с изключителната юрисдикция на който и да е съд в София, България.

34. Недействителността на отделна уговорка в договора или на която и да е клауза от него не води до недействителност на целия договор.

35. Този договор се подписа в 2 /два/ екземпляра на английски и български език, всеки един, от които ще се счита за оригинал, но всички заедно ще представляват един и същи документ. В случай на противоречие, предимство ще има английският текст.

32. Any issues not covered by this Agreement shall have corresponding application to the Law on Obligations and Contracts of Bulgaria.

33. The parties hereby irrevocably agrees that the exclusive forum for any suit, action or other proceeding arising out of or in any way related to this Agreement shall be in the courts in Sofia Region, Bulgaria, and the Distributor agrees to the exclusive personal jurisdiction and venue of any court in Sofia Region, Bulgaria.

34. The unenforceability of any provision of this Agreement, or any terms thereof, shall not affect the validity of the whole Agreement.

35. This Agreement is executed in 2/two/ counterparts in the English and Bulgarian language, each of which shall be deemed an original, but all of which together shall constitute one and the same document. In case of discrepancies the English text shall prevail.



Software company

Address: Sofia, Bulgaria, Mladost-4, bl. 481, apt. 41

Tel: +359 878 223 860

Email: office@vladster.net

<https://vladster.net>

Дистрибутор: _____

(Име)

(Подпис и печат)

Адрес: _____

Имейл: _____

Спонсориращ дистрибутор (ако има):

(Име)

Имейл: _____

Производител: „Владстер“ ЕООД.

Владимир Иванов Димитров

(Име)

(Подпис и печат)

Адрес: ж-к Младост-4, блок 481, ап. 41, София,
България

Distributor: _____

(Print Name)

(Signature and stamp)

Address: _____

E-mail: _____

Sponsoring distributor (if any):

(Name)

E-mail: _____

Manufacturer: VLADSTER LTD.

Vladimir Ivanov Dimitrov

(Print Name)

(Signature and stamp)

Address: Mladost-4, block 481, apt. 41, Sofia,
Bulgaria

Дистрибутор (distributor):
pg. 16 *подпис (sign)*

Производител (manufacturer):
подпис (sign)